

春光懇話会会報
Wave21

2021.8

No. **177**



トップインタビュー

春光会23社の社長にご登場いただき、ご自身のプロフィールを語っていただきます。生い立ち、お若い頃の思い出、会社生活のこと等々、いろいろとお伺い致します。
今回はJX金属村山社長にインタビューさせていただきました。よろしくお願ひ致します。



JX金属 社長 村山 誠一

生年月日 1957(昭和32)年9月17日
出身地 福岡県
出身校 九州大学経済学部
職 歴 1980年 日本鋳業(現JX金属)入社
2002年 金属事業部総括室長
2009年 金属事業本部銅事業部企画部長
2010年 執行役員 経営企画部長
2013年 常務執行役員 経営企画部
2019年 代表取締役社長

—ご出身は福岡県とお伺いしましたが、どのような子ども時代を過ごされましたか？

福岡市の東部に位置する箱崎というところで駄菓子屋を営んでいた両親の元に長男として生まれました。当時の福岡市は西に向かって大きく発展していたこともあり、幼稚園にあがる頃には両親は西部の早良区に移り食料品店を始めます。実家が商売をしていたので、両親は常に忙しく家族で出かけた記憶はほとんどないという幼少期でした。

—学生時代の思い出は？

高校時代は身体を鍛えたくて3年間水泳部に所属しました。市の大会が体育祭と重なり、水泳を優先していたため3年間で体育祭に参加できたのはただの一度だけ。そのくらい部活中心の生活でした。秋に入ると水泳部のトレーニングは、水中から陸上に切り替わりますが、文化祭の金魚すくいできてきた金魚をオフシーズンで使わなくなった学校のプールに放して翌年の春まで育てるのが恒例でした。プール開き前の掃除では丸々太った金魚を仲間と捕まえて遊んだのが部活動の良い思い出です。

大学は、家から通えるところを条件に、九州大学に進学しました。実家が商売をしていたこともあり、漠然と経済や経営に興味がありましたね。自営業は土日も満足に休めない。両親からは土日休んで残業代やボーナスも出るサラリーマンになれと言われていました。大学に入ってから、ろくに勉強もしないで雀荘に入り浸りという昔の典型的な学生生活でした。落第しない程度に勉強をしながら、ひたすらバイトに精を出していました。家庭教師や塾の講師などそういったバイト口はいくらでもありましたから。

—会社に入ったきっかけは？

企業訪問などいわゆる“就職活動”を行なった

記憶はほとんどありませんでした。たまたま、高校、大学の、かつ高校水泳部のOBでもある直系の先輩が、国政に打ってでるということで、その後援会活動を大学4年の夏から秋にかけて、行っていたのです。当時の就職活動は夏が最盛期で、スタンダードな“就活”は後援会活動が忙しくてできませんでした。ただ、色々な会社からOBを中心に電話でお誘いはたくさんいただいていた。後援会活動をしながらい空いている時間で先輩と会って話を聞いたりしていました。そういう中で当時の日本鋳業の先輩と出会い、話が盛り上がり「うちに来ないか」と言っていただきました。自分としてもこれだけ熱心に誘ってくれるのだからそれをご縁と思って入社を決めました。

—会社に入ってから？

同期は50人いまして、東京本社で集合研修を1か月間受けました。その後、同期2人で富山県黒部市にある三日市製錬所という亜鉛の製錬所で3か月お世話になりました。新人の導入教育は、現場だけでなく経理や総務の業務を一通り触らせてもらいました。7月以降の本配属では大阪支店の金属営業課へ配属され、そこで初めて「営業」という背番号がつけました。

その後は大分県にある佐賀関製錬所で、初めての現場勤務を経験します。業務係といって原料の受入や製品の出荷をハンドリングする部署でした。現場は約1年半で、その後も事業部で12~3年にわたり様々な業務に携わりました。

1989年から2年間ほどアメリカへ海外留学に行っています。帰国後も亜鉛の営業や原料調達など製錬営業系の仕事が続いていたため、1993年に初めて製錬営業を離れ、企画・管理系の業務についた時は「金属営業から出されてしまった」と少しひねた目で見えていました。当時は、縦割りの人事体系が主流で、事業部を跨ぐというのはちょっと異

質な人事異動でしたので。それでも、企画や管理では営業とはまた別の面白いことが見つけれられるかな、とも感じていました。ですから、不満を持った覚えは一切なく、ただ「ちょっとみんなと違うね、この扱いは…」くらいに感じていました。

——特に若い頃に仕事で辛かったことや、印象に残るような失敗談などがあればお聞かせください。

たくさんありすぎて…。さすがに会社を揺るがすような失敗はありませんが、当時は「多少の失敗なんて当たり前」としゃーしゃーとしていましたよ。

でも、製錬営業から企画・管理系に職種が変わってからは、事業を俯瞰して見ることや、事業運営そのものの善し悪しを評価し考察するというところに初めて携わり、学びや気づきが多かったと感じています。経営思考やそのマインドという部分を鍛える中での試行錯誤はもちろんありました。

——2年間のアメリカ留学は、ご自身が希望されたのですか？

いいえ、自分では超がつくほどドメスティックなタイプだと思っていました。そして生意気にももっと素養を持った人を率先して行かせるべきだ、とも思っていましたしね。とにかく上司にアメリカへ行ってMBAを取ってこいと言われたので。実際は行ってからが大変でした。英語もろくにできなかったの、語学学校に通わせてもらい1年弱くらいの留学準備期間を経て、何とか大学に入りました。単位を取るためのハウツーも駆使しながら、下手な英語でも単位だけは落とさないように2年間は必死で頑張り無事に卒業まで漕ぎ着けました。

帰国後は、亜鉛の原料調達を担当し、海外の鉱山会社との交渉など海外出張の日々でした。この2年間は、長い会社生活の中で海外との関わりが一番多かったと思います。

その後は、先ほど申し上げた企画・管理系の業務に移ることになります。まさにMBAで学んだことを実践する機会と思われがちですが、MBAで教わることはごく基本的なスキル。MBA取得の過程では、財務や会計の知識だけでなく経営に必要なと思われる要素に一通り触れることができ、視野が広がりました。客観的に物事を見る目とマネジメントの要素というものを体系的に学ぶことができたと感じています。

——会社生活におけるご自身のターニングポイントは？

先ほども触れましたが、1993年に製錬営業から企画・管理系に異動した時です。環境リサイクル事業や機能材料事業などの管理・企画という視点



▲佐賀製錬所勤務時代



▲海外出張の際の一枚

で様々な事業に携わることができたのは、貴重な経験だったと思います。あのまま製錬営業の世界にいたら今のようなルートをたどることはなかったでしょう。そのように会社が使ってくれたというのが、今に至る一つの原点になっていると思います。

——最後に若い人たちへ向けたメッセージをお願いします。

当社の文化でもある“コミュニケーション”を大事にして欲しいと思います。いろいろな人とざくばらんにコミュニケーションをとることで、体感し、学び、視野を広げる大きなきっかけが生まれると思います。仕事を進める中でそのような環境が醸成されていれば、例え悩みや問題があっても、自身のネットワークを駆使することで良い結果に繋がるのでは、と思います。

ただ、このコロナ禍でテレワークが主流になった今はコミュニケーションが画面を通したものになりがちで、私たちが志向しているものとは違うと痛切に感じています。Face to faceで会話をすることで、本題だけでなく雑談を通してお互いを知り、そこに人間関係が生まれます。“コミュニケーション”というのはチームとして何かを成し遂げるために大変重要な要素です。

当社は昨年6月にオフィスを移転しましたが、新オフィスでは“コミュニケーション”が自然に生まれるよう随所に工夫を凝らしました。世の中はテレワークが進んでオフィススペース削減という動きが加速していますが、当社では本社のワークスペースを「能力アップのためのスペース」として使いたい。個々の能力も重要ですが、チームワークやグループとしての総和というものの最大化を図る！それがひいては個々の能力アップや人間性を磨くことにも繋がると信じています。

予告

2021年10月～12月 第22回春光懇話会キャンペーン展開します

春光懇話会営業部会が主催しているキャンペーンは今年で22回目を迎えることになりました。長年にわたり、ご支援をいただき感謝申し上げます。

昨年来のコロナウイルスがまだまだ終息しないなかであり、会員各社における営業活動にも大きな影響が出ていますが、新たな営業スタイル構築を目指して第22回キャンペーンに営業部会の総力を結集して取り組む所存です。

また、営業部会所属の会社様へのご案内になりますが、特に10月～12月の3か月間に集中して取り組みを行うキャンペーン活動に加えて今年度から新たな組織として「ビジネス協業会」を発足させました。この組織のコンセプトとしては営業部会会員が協調して年間を通してビジネス成果の拡大を目指すことです。

ぜひともこの機会に新たな組織の活動にも加入していただき、より大きな成果を目指しましょう。

キャンペーンは大きく以下の3点を主眼にして取り組んでいます

- ① 会員企業間でお互いのビジネス拡大を図ること
- ② 会員企業の商品を数多くご利用いただき、その良さを知っていただくこと
- ③ グループ企業の従業員とご家族のみならず幅広く春光懇話会を知っていただくこと

第22回キャンペーンの具体的な取り組みは次の通りです

- ① 毎年春光懇話会を幅広く知っていただく目的で春光クイズを実施しています。
キャンペーン期間中にご応募をいただきますとクイズに正解された方の中から会員各社提供の素敵な賞品を抽選でプレゼントします。ご本人以外でもご家族のみならずからのご応募をお待ちしています。
- ② キャンペーン期間中は自信をもってお勧めできる会員各社の商品をご用意しています。
また、今年は春光HPを15年ぶりに改定し、春光会員各社のPRをしたい商品をタイムリーに掲載いただけ、ビジネス拡大につなげていただけるようになりました。この機会にご覧いただけますようよろしくお願いいたします。

新製品・新商品 紹介

SOMPOひまわり生命保険

タバコを吸わない人だけのおトクなネットがん保険「吸わんとくがん保険」が登場！



終身がん保険(C1)

タバコを吸わない人は、喫煙者よりも健康リスクが低いはず。なのに、それぞれ同じ保険料で同じ保障のがん保険が一般的です。そこでSOMPOひまわり生命は、『吸わんとくがん保険』（終身がん保険(C1))を発売しました。タバコを吸わない人だけのおトクなネットがん保険で治療費も収入減も給付金で一生サポートします。

この商品はInsurhealth[®]（インシュアヘルス）商品第8弾として、お客さまががんに罹患した場合の経済的な保障だけでなく、予防から早期発見・早期治療・罹患後ケアまでトータルでサポートする、新たな価値を提供します。

※Insurhealth[®]（インシュアヘルス）とは・・・保険本来の機能（Insurance）と健康を応援する機能（Healthcare）を組み合わせた新たな価値を意味する造語です。

詳しい商品内容はコチラから→



問合先

新契約サポートセンター

0120-105-252（通話料無料）

月～金曜日 9:00～18:00 土曜日 9:00～17:00

※日曜・祝日および12月31日～1月3日は除きます

スマホでピタッと充実保険「入院パスポート」の発売
～実費型医療保険、最短30分で保険金をお支払い～



損保ジャパンは、将来の予測不能な入院の治療費を不足なく補償することを可能にした実費型の医療保険、スマホでピタッと充実保険「入院パスポート」を2021年6月に発売しました。

近年の医療技術の進歩による入院日数の短期化、医療費の高額化などの環境変化を背景に、入院に関するお客さまの声を直接ヒアリングし、「お金の悩み」「ご家族の負担」「煩わしさ」の3つの困りごとの解決を目指しました。

本商品は、将来の予測不能な入院の治療費を不足なく実費型で補償するだけでなく、入院前にお受け取りいただける入院準備保険金、看病されるご家族の負担軽減を目的とした入院時選べるサポート等、入院前から退院後まで安心をご提供し、治療に専念できる補償内容となっています。

ご加入手続きは、下記の二次元コードからお申込み画面にお進みいただき、5分程度で完了します。保険金のご請求は、病院から発行される領収書等をスマートフォンで撮影・送信することで、原則24時間以内・最短30分で保険金をお受け取りいただけます。

今後も補償のラインナップを充実させるとともに、InsurTech (Insurance+Technology) を活用した新たな保険サービスの提供を目指してまいります。

基本補償は2つのタイプからご選択

これだけで安心タイプ

医療保険を新規でご加入・切り替えをご検討の方にオススメ

入院準備金・入院時選べるサポート・入院治療費用をセットでご加入いただけます。

入院準備金 (5万円)	入院時選べるサポート (10万円限度)	入院治療費用(50万円限度/月額) ^(※1)
----------------	------------------------	-----------------------------------

組み合わせで安心タイプ

現在ご加入の医療保険を有効に活用したい方にオススメ

入院治療費用に「1日あたりの自己負担額」を設定することができます。現在ご加入されている医療保険の「入院日額」に合わせた設計が可能です。

入院準備金 (5万円)	入院時選べるサポート (10万円限度)	入院治療費用(50万円限度/月額) ^(※1) 入院治療費用から自己負担額を差し引いてお支払い 1日あたり自己負担額(5,000円・1万円)
----------------	------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------

入院の治療費以外のお金や家族の負担も解決

入院前にもらえてうれしい

入院準備金 (入院準備保険金特約)

入院前に5万円をお支払い^(※2)

入院の治療費以外のさまざまな費用にご利用いただけます。

入院に必要な
諸費用



入院保証金



入院準備のための身の回り品



入院前後にかかる通院費 など

本人や家族の負担をサポート

入院時選べるサポート (入院時サポート特約)

入院中・退院後の生活をサポートする費用をお支払い^(※3)

10万円限度に家族もご利用いただけます。

サポート費用



家事代行サービス



保育代行サービス



家族駆けつけ費用

提携事業者のご利用は、キャッシュレス^(※4)

など

手続きは、スマホでかんたん

お申込み

従来



申込むとき用意する書類がこんなにたくさんありめんどくさい!



二次元コードを撮影しスマホで申込み

ご請求

従来



保険金請求に必要な書類、準備も書くのも本当にめんどくさい!



必要書類のスマホ撮影でOK!

原則24時間以内にお支払い^(※5)

- (※1) 3型の場合の支払限度月額です。
- (※2) ご請求には、入院診療計画書等の入院することが分かる書類が必要となります。医療機関から入院前に書類の提示がなかった場合や、ご契約内容確認等の審査状況により、入院前にお支払いできない場合があります。
- (※3) 「入院時選べるサポート」のその他の費用については、ウェブサイトをご確認ください。
- (※4) 一部のサポート費用については、提携事業者をご利用いただけます。この場合、サービス利用費用を損保ジャパンから提携事業者へ直接保険金としてお支払いします。
- (※5) 保険金のご請求にあたっては、ご請求内容に応じて提出する書類が異なります。書類の確認や書類の審査などで、24時間以内にお支払いできない可能性があります。



商品の詳細はこちら

★「入院パスポート」は、健康生活サポート保険のペットネームです。
★こちらは概要を説明したものです。詳しい内容については、左記の二次元コードを読み取り、ウェブサイトをご確認ください。

問合せ先 https://www.sompo-japan.co.jp/contact/contact_07/kenkousupport/

ニューノーマル時代のスタンダードとなる安全・安心・快適を提供する 標準型エレベーター新モデル 「アーバンエース HF」を販売開始

「アーバンエース HF」は、約7年ぶりの標準型エレベーターの新モデルとして、日立昇降機製品・サービスの開発コンセプトである「HUMAN FRIENDLY(HF)」を具現化した製品で、深澤直人氏監修の新デザインと、最新の感染症リスク軽減ソリューションなどで新たなエレベーター利用体験を提供します。



「アーバンエース HF」意匠デザインイメージ

■ 「アーバンエース HF」の特長

1. 深澤直人氏監修によるシンプルなデザイン

世界的なプロダクトデザイナーである深澤直人氏監修の下、統一感のある色調と凹凸の少ないフラットな空間、高い視認性を確保したボタンなど、シンプルな中に機能美を追求したデザインとしました。

2. ニューノーマル時代の安全・安心・快適の提供

乗りかご内の空気浄化やソーシャル・ディスタンスの確保、ボタンに手を触れない形でのエレベーター利用など、感染症リスクを軽減するさまざまなソリューションを適用しました。



操作盤と押しボタン

液晶インジケーター



「非接触登録装置」



LINE連携タッチレスエレベーター呼びサービス「エレトモ」*の画面イメージ

3. ビルオーナー・管理者の業務を支援する機能・ソリューション

エレベーターなどのビル設備の稼働状況や保全状況をPCやスマートフォン上で確認できるダッシュボード「BUILLINK」*を提供します。ビルオーナー・管理者は、「BUILLINK」を利用することで、所有・管理するエレベーターの各種情報をいつでも確認できるほか、エレベーターの運行制御、エレベーター乗りかご内の情報表示の変更など、さまざまな管理業務を遠隔で行うことが可能で、ビル管理業務の働き方改革にも貢献します。

*日立ビルシステムとの保全契約が必要となります。

製品の詳しい内容につきましては、日立ビルシステムまでお問い合わせください。



ビルオーナー・管理者向けダッシュボード「BUILLINK」の画面イメージ

問合せ先 0120-7838-99 (カスタマーサポートセンター)



そろそろ結婚をとお考えのみなさま
結婚適齢期のご家族をお持ちのみなさまへ



春光懇話会ファミリークラブ

春光グループのみなさまの“結婚相談所”です

- 入会手続きは簡単です。まずは資料請求を!!
- 春光懇話会ホームページにアクセスしてみてください。



安心できる出会いを提供します。

安心その1

運営は、春光会とそのグループ会社で構成する春光懇話会です。

安心その2

会員を春光グループに関わる方に限定しています。

安心その3

春光グループ各社からの維持会費で運営していますので、会員個人の負担は、入会時の1万円と成約時の7万円です。

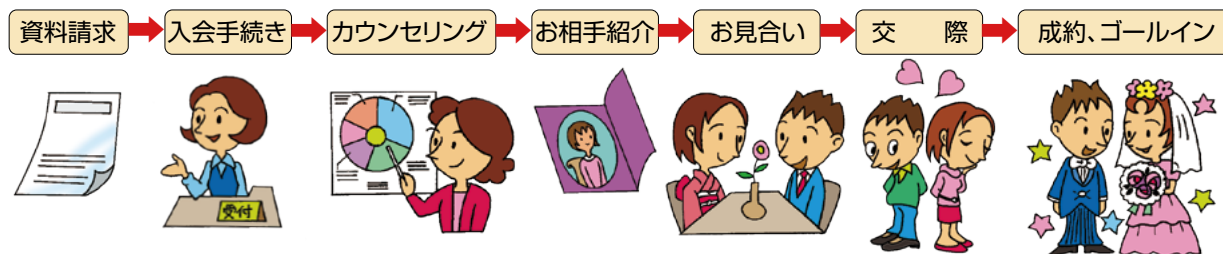
安心その4

資金面などで各社との関係は密接ですが、会員個人のプライバシーは絶対厳守です。当然、会社にお知らせすることは一切ありません。

安心その5

入会から、お相手の紹介、お引合わせ（お見合い）、交際、結婚のご意志確認まで、女性カウンセラーが、会員の意思を尊重しながら、親身になってお手伝いします。

●入会から成約までのステップ



春光懇話会ファミリークラブの
ポスターとリーフレットが
新しくなりました。

春光懇話会ファミリークラブ

〒160-8330 新宿区西新宿2-2-1
京王プラザホテル南館9階
TEL&FAX 03(3344)0410
www.shunko.jp/family/family.html

営業日時 火曜日を除く平日および土・日曜日
午前10時～午後5時
休日 火曜日と土・日曜日以外の祝日



●春光懇話会ファミリークラブは、春光会23社とそのグループ会社102社が支えています。

●春光会 ○入会



小島 啓二
日立製作所 社長
1982年 日立製作所入社
2021年 同社代表執行役 執行役社長
兼COO

好きな言葉 継続は力なり
最近感動したこと 朝起きると、エンゼ
ルスの大谷選手がまたまた特大ホームラ
ンを打っていて、一日頑張る元気がもらえる。

東京都出身 64歳



浜田 晋吾
日本水産 社長
1983年 入社
2021年 代表取締役社長執行役員
最高経営責任者 (CEO)

好きな言葉 「困った時がチャンス、頭が
良くなるチャンス」

最近感動したこと 外出規制の中で、久
し振りにジブリの名作「風の谷のナウシカ」を視聴。愚か
さと同居する人間の強さに感動しました。

東京都出身 62歳



柳井 隆博
三菱HCキャピタル
代表取締役 社長執行役員
1982年 三菱銀行 (現三菱UFJ銀行)
入行
2017年 三菱UFJリース取締役社長
2021年 三菱HCキャピタル
代表取締役 社長執行役員

好きな言葉 「夢は必ず叶う。だから、大事なことは、決し
てあきらめないこと」

最近感動したこと 松山選手のマスターズ優勝、笹生選手
の全米女子オープン優勝。十八代目中村勘三郎さんの上記
の言葉を実感しました。

東京都出身 63歳

- 退会 細見 典男 (日本水産)
大森紳一郎 (日立ハイテク)

●事業協議会 ○入会



馬場 太郎
日本水産
執行役員

- 退会 黒田 哲弘 (日本水産)
金子 義史 (ニチレイ)



田邊 弥
ニチレイ
取締役執行役員

●代表者交替

- 春光会会社
日立製作所 小島 啓二←東原 敏昭
日本水産 浜田 晋吾←的楚 明世
- 会員会社
日立建設設計 山田 直明←橘 滋夫
日立保険サービス 鈴木庄一郎←寺田 雅男
工機ホールディングス 寺口 博←森澤 篤
日立マネジメントパートナー 山本 夏樹←矢吹 忠男

- ニッセイコム 小林 毅←荻山 得哉
瑞穂 清水 亨←西澤 賢一
東邦チタニウム 山尾 康二←西山 佳宏
日水物流 新藤 哲也←小林 雄二
日油商事 石垣 良一←池上 二郎
油化産業 坂橋 秀明←金澤 廣志
日本ブレーキ工業 吉川 弘泰←眞木 邦雄
三国商事 今野 博文←西尾 佳三
日立建機ロジテック 中村 和之←澤田 年弘
日立キャピタルNBL 澤田 眞←成瀬 望

●春光懇話会会員会社

- 社名変更 (21.7.1)
日産東京販売 ←日産プリンス東京販売
MHCリユースサービス←日立キャピタルサービス
MHCトリプルウィン ←日立トリプルウィン
キャピタル損害保険 ←日立キャピタル損害保険
- 住所変更
・日産緑化 (21.6.14)
〒101-0062 千代田区神田駿河台4-4-1 PMO御茶ノ水
☎03(3256)4031
- 合併に伴う退会
東京日産自動車販売 (21.6.30)
- 退会
ロジスネクスト東京 (21.6.30)

●地域春光懇話会会長就任

- ・茨城春光懇話会 茨城日産自動車代表取締役社長
加藤 敏彦
- ・栃木春光懇話会 日産自動車栃木工場理事工場長
菊池 英司
- ・石川春光懇話会 日立製作所金沢支店長
原口 伸哉
- ・富山県春光懇話会 日産化学執行役員富山工場長
高子 康
- ・福井春光懇話会 日立製作所福井支店長
永岡 大助
- ・愛知春光懇話会 日産プリンス名古屋販売代表取締役社長
長島 健博
- ・三重春光懇話会 日産プリンス三重販売代表取締役社長
酒井雄一郎
- ・兵庫春光懇話会 兵庫日産自動車代表取締役社長
久保田成一
- ・高知春光懇話会 四国日立高知支店長
桑原 宏治
- ・鹿児島春光懇話会 鹿児島日産自動車代表取締役社長
石原 一智
- ・シンガポール春光懇話会
HITACHI ASIA LTD Managing Director
佐々木貴俊
- ・ロサンゼルス春光懇話会
Vantec Hitachi Transport System (USA),Inc. President&CEO
伊藤 創
- ・ジョージア春光懇話会
Hitachi Construction Machinery Loaders America President
廣瀬 雅章
- ・デトロイト春光懇話会
Nissan North America,Inc. Vice President
本間 雅巳
- ・サンフランシスコ春光懇話会
Hitachi Vantara LLC Vice President
竹下 文祥
- ・オーストラリア春光懇話会
Hitachi Australia Pty Ltd Chief Digital Officer
林 工
- ・北京春光懇話会 日立(中国)有限公司執行役専務中国総代表
依田 隆
- ・南アフリカ春光懇話会
Nissan Motor Company South Africa(Proprietary) Limited
桑山 秀之

春光懇話会ホームページ リニューアルのお知らせ

6月28日より、ホームページをリニューアルいたしました。春光懇話会らしい明るい色使いにするとともに、より閲覧しやすいよう工夫しております。

また、ショッピング&ビジネスのページは、デザインを一新し、会員会社各社の商品やサービスをご紹介できるページを作成いたしました。広くみなさまからの出店掲載を募集しております。ページをご覧いただき掲載のご応募いただければと思います。

今後も多くの方々にご覧いただけるよう、有益な情報提供を行っていきたいと思っておりますので、どうぞよろしくお願いいたします。

春光懇話会ホームページ

<http://www.shunko.jp/>

ショッピング&ビジネスのページ

<http://www.shunko.jp/shopping/list.html>

The screenshot displays the updated homepage of Shunko. At the top, there is a navigation bar with the title '春光懇話会' and a 'お問い合わせ' (Contact Us) button. Below the navigation bar is a large banner image of a yellow flower with the text '春光懇話会は歴史と伝統の企業グループです。' (Shunko is a corporate group with a long history and tradition). The main content area features a 'トピックス' (Topics) section with a list of recent updates: '2021.06.28 ウェブサイトをリニューアルしました', '2021.05.16 営業部年会をオンラインにて実施しました', and '2020.01.09 春光懇話会賛同交換会開催'. Below this is a '新着商品・サービス情報' (New Products/Service Information) section, which currently shows '記事はありません。' (No articles). The 'ビジネス協業会' (Business Cooperation Association) section is also visible. At the bottom, there is a grid of thumbnail images representing various Shunko entities: '春光懇話会', '営業部会', 'ショッピング&ビジネス', 'ファミリークラブ', '会員会社・会報', '地域春光懇話会', '関連施設のご案内', and '事務局'.

食、芸術も楽しめるオフィス街 丸の内

日本の金融・経済の中心地である丸の内。今年4月に日立キャピタルと三菱UFJリースの経営統合により誕生した三菱HCキャピタルの丸の内オフィスは、東京駅の目の前に建つ、新丸の内ビルディングに入居しています。

江戸時代、江戸城(現在の皇居)を囲む大名屋敷が建ち並ぶ武家の町だった丸の内は、明治時代、三菱社の社長であった岩崎彌之助がその一帯を買い取ったことが、オフィス街へと姿を変えたきっかけといわれています。1914年に東京駅が開業すると、開発は加速し、オフィスビルと商業施設、その複合施設が集まる現在の姿となりました。なお、東京駅周辺は、現在も再開発が進んでおり、高さ約390mの超高層ビルの建設なども予定されています。

このように、丸の内といえば、皇居、東京駅、オフィス街を思い浮かべる方が多いかもしれませんが、それ以外にもグルメ、アートを楽しめる街でもあります。丸の内オアゾの老舗書店「丸善・丸の内本店」にあるM&C CAFÉでは、丸善の創業者の早矢仕有りが考案したといわれる元祖ハヤシライスを食べることができます(諸説あり)。さらに2020年、東京駅構内に買い物、食事を楽しむことができるエキナカ商業空間「グランスタ東京」がオープンしました。また、丸の内仲通りを中心にひろがる「丸の内ストリートギャラリー」では、



丸の内オフィスが入居する新丸の内ビルディング

街中に近代彫刻や現代アーティストの作品が展示されており、街を歩きながらアート作品を楽しむことができます。

歴史的建造物、モダンなオフィスビルや現代アートなど、さまざまな魅力を持った丸の内。みなさんも東京にお越しの際は、東京駅で降りて、丸の内の街を散策してはいかがでしょうか。



新丸の内ビルディング7階テラスから望む東京駅



丸の内ストリートギャラリー「Animal 2016-01B」

三菱HCキャピタル 丸の内オフィス 東京都千代田区丸の内1-5-1 新丸の内ビルディング
☎03(6865)3002